

Maccacaro Marzio
Indirizzo: Via Tonale, 24 - 23900 Lecco, Italia
Data di nascita: 22-01-1956

Titolo di studio Istituto Tecnico Economico (Ragioneria).
In seguito seminari e master universitari di formazione e specializzazione commerciale/marketing.
Corsi di studio e padronanza della lingua inglese.



Di seguito il breve riassunto della mia vita professionale.

La prima lunga esperienza iniziò negli anni 70 in un'azienda commerciale/produttrice di abbigliamento (C.A.L. Centro Abbigliamento Lombardo) che mi convinse ad interrompere il percorso formativo ed accettare questa concreta opportunità. Dopo un periodo di formazione ed attività varie divenni poi Responsabile di linea prodotti fino ad essere poi Responsabile Commerciale. Esperienza chiusa dopo oltre 10 anni.

Dopo altre due ulteriori esperienze, nel 1992 entrai alla Fiocchi Snaps S.p.a., anno in cui la Famiglia decise di venderla al Gruppo tedesco Prym (Stolberg). Settore di fornitura alle industrie di abbigliamento. In Fiocchi-Prym trascorsi poi 14 anni molto intensi e ricchi di esperienze professionali con l'incarico di Direttore Commerciale e Marketing e Group VP Sales&Marketing (EMEA).

Nel 2005 vengo chiamato ed invitato dalla Fiocchi Munizioni ad abbandonare il mio lungo percorso per assumere il ruolo di Direttore Commerciale e Marketing con il gravoso compito di portare il contributo necessario a risollevare questa importante realtà. I risultati divennero poi gradualmente sempre migliori fino a risultare attraente al fondo Charme che ne acquisisce le quote di maggioranza a fine 2017.

Altre responsabilità: Direzione Logistica prodotti finiti, responsabile prodotti commercializzati e linea cartucce spezzate a pallini.

Consigliere e Presidente in alternanza della società logistica in JV I.A.G. di Bologna.

Nel 2007 fondiamo la Fiocchi United Kingdom Ltd di cui sono stato Presidente fino al 2019.

Nel 2012 incontro la più grande opportunità della mia storia professionale: Walmart! La firma di un contratto da 100 MLN \$ diede un definitivo slancio allo sviluppo del Gruppo.

Ho coperto poi importanti ruoli nelle varie associazioni di categoria e confindustriale (Anpam).

Ho interrotto la mia collaborazione nel 2019 a raggiunti (e superati) requisiti pensionistici.

Il mio ruolo ha coperto responsabilità molto estese:

- Direzione e coordinamento gerarchico di personale.
- Direzione attività civili e militari.

Dirigere una struttura commerciale articolata:

- Area Managers delle aree internazionali, Direttore Vendite nazionali con 15 agenti, attività B2B, marketing e comunicazione, linee di prodotti, logistica (magazzini e scorte di prodotti finiti), relazioni con società controllate e partecipate, strategia, gestione diretta di linee di prodotto.
- Membro del consiglio ANPAM ed in AFEMS.
- Comunicazione aziendale e corporate.
- Eventi, Sessioni informative e formative presso Università,